

## 一、什么是28法则

1、二八法则是指关键少数法则，即不平衡定律，比如全球80%的资产集中在20%的人手中，剩下20%的资产集中在剩下80%的人手中。

2、在股市中二八现象是指股票市场只有20%的股票是上涨的，剩下80%的股票是下跌的，股票市场出现二八现象时赚钱效应较差，主要是因为资金量不足造成的，这时投资者可以选择一些抗跌性较强的股票。

## 二、销售28定律什么意思

意思是，销售中的二八定律，指的是80%的订单来自20%的客户。如一个经验丰富的销售人员如果统计自己全年签订的订单时会发现，每个客户产生的订单金额会是极不平均的。按照“二八定律”，其中的80%的销售额基本只来源于占总数20%的客户，而剩余80%的客户总共不过贡献20%的销售额。根据观察，这个定律在众多销售行业中是有效的。

## 三、28定律介绍

1、二八定律又名80/20定律、帕累托法则、巴莱特定律、朱伦法则:关键少数法则、不重要多数法则、最省力的法则、不平衡原则等,被广泛应用于社会学及企业管理学等。

2、经济学家认为,在任何一组东西中,最重要的只占其中一小部分约20%其余80%尽管是多数却是次要的,因此又称二八定律。

## 四、股市二八定律精髓

1、股市二八定律的精髓：股市二八定律是19世纪末20世纪初意大利经济学家巴莱多(帕累托)发现的。他认为，在任何一组东西中，最重要的只占其中的一小部分，约20%，其余80%尽管是多数，却是次要的，因此又称二八定律。

2、流传最广的一句说法是：“80%的收入来源于20%的客户。”也称为20/80法则。我国股市常说的二八现象其实就是20%的股票涨，80%的股票跌或不涨。

## 五、销售中的28定律

1、28定律是19世纪末20世纪初意大利经济学家帕累托发现的，因此也被称为帕

累托法则。他认为，在任何一组东西中，最重要的只占其中一小部分，约20%，其余80%尽管是多数，却是次要的。28定律不光适用于销售，在各岗位都能应用。

2、说到销售，28定律是指我们80%的销售业绩可能来自于20%的客户，所以要求我们把重心放在这20%的客户之上，同时销售的时间也可以按照28定律来安排，把80%的时间花在那些给我们带来80%产量的客户之上，剩下的20%时间用于