

经历三年特殊时期，越来越多人开始相信，把命运真正掌握在自己手中，还得要自主创业，而现在最保险的创业方式可不是投几十万去搞个实体，而是既能购入一个资产，又能有退路可走的交通业。或许这“交通业”说得是有点儿夸张，其实它代表的就是各式各样的运输行业，什么平台拉货、什么公务商务用车，甚至是自己做点移动式的小生意等等。可在现在这个油价与各类运输成本飞涨的阶段，一台常常处于大载重状态下的货卡动辄就是10L油耗，一公里得花8、9毛，一个月光油费就得2000元，这真的划算吗？没关系，今天我们看到的这台车既不是货卡，也无需燃油，而是新一代纯电多功能车，它就是东风小康EC36II。



作为一台纯电车辆，东风小康EC36II确实门槛要比燃油微卡高一些，但在2023年的第四季度，东风小康为这台车是直接提供了6000元现金优惠，而且通过增换购形式，车辆还可享受2000元补贴，终端实际售价直接降到了8.18万元起。更重要的是，纯电动车的身份也让其可以享受到免购置税，上牌限制少、出行不限牌的等一系列优惠政策，其实算下来，还是很划算的。

运货拉人、移动摆摊，东风小康EC36II越开越省，还有现金大优惠！



就说这不限牌吧，不管是用东风小康EC36II来搞货运客运，还是说当做公务商务用车，这什么时候有客户、什么时候接送客户，可不是根据限号来的，多上路一天就多赚一天的钱，东风小康EC36II也能因此实现全天候不错失客单，随时都能跑。

同时，拥有一台60kW、200N·m电动机的它不光在多路况环境或是城市的停停走走中输出更积极，而且到处都能充电的它，可以直接享受到居民用电的成本价格，换算下来，每公里仅花7分钱，还不到同级油车的十分之一。真要是保持良好的习惯满电出行，东风小康EC36II完全可以尽在乎谷段充电，用车成本还会进一步下探。

。





此外，就像我们开始描述这台车的时候一样，东风小康EC36II是一台多功能车，完全采用厢体式面包车结构打造的它，通过4500/1680/2000mm的长宽高与长达3050mm的轴距创造了宽敞的内部空间。5.1m³的超大可用空间不光是基础容积大，它还提供了更加灵活多变的座椅，侧挂、折叠、放倒、灵活拆卸等等方式，让车辆既能实现6、7人满员同乘，又能完全扩展为厢体式仓储空间。一台东风小康EC36II带来多样变化，真要是觉得货运麻烦，或者是从公务公车上淘汰下来，立马就能化身客运营运车辆，或者拆了座椅便为移动小摊，多种赚钱方式丝滑转换，让车辆绝不闲置、物尽其用。

运货拉人、移动摆摊，东风小康EC36II越开越省，还有现金大优惠！



在功能性之外，东风小康EC36II也同样注重用车与驾驶安全，在被动安全方面，它就已经为主驾驶布局了安全气囊。同时，即便是驶入到比较狭窄的小街小巷，或是对周围驾驶环境不太熟悉，东风小康EC36II也能通过后驻车雷达进行感知探测。还需要补充的一点在于，东风小康EC36II虽然定位不高、价格实惠，但它可没有在核心硬件上偷工减料，来自宁德时代的动力电池，也能确保车辆的用电安全。而且每公里仅需7分钱，3年能节省超10万元，这不妥妥省出一辆车的钱。

总结：现阶段面临年底冲刺赚钱大关，很多人想要一台高回报低投入的创业车，我觉得东风小康EC36II一类的纯电微面就很合适，适用场景更多，运货拉人，纯电车使用成本更低，真的是为创业者省钱、制胜的好帮手。