

很多朋友对于比特币 挖矿 太阳能和比特币矿机 太阳能不太懂，今天就由小编来为大家分享，希望可以帮助到大家，下面一起来看看吧！

## 本文目录

1. [如何看待比特币突发崩盘式暴跌的事？是什么原因呢？](#)
2. [以前错过了比特币，以后什么会变成“比特币”这样的风口？](#)
3. [比特币挖矿竞争如此激烈，美初创企业Layer1有何底气杀入这场战局？](#)
4. [比特币挖矿机浪费那么多电能够产生什么对人类有用的东西？](#)

## 如何看待比特币突发崩盘式暴跌的事？是什么原因呢？

从前因后果分析，比特币其实是美国政府为了应对大势发行货币的一个蓄水池，前段时间众多华尔街大咖说要介入，说明当时韭菜还不够多。现在可能足够韭菜了，就主动刺破收割一波韭菜。也有可能是华尔街资本家觉得太高位介入有风险，主动刺破，低位介入以后，再收割一波韭菜。

## 以前错过了比特币，以后什么会变成“比特币”这样的风口？

不管以后有什么样的风口，都和自身的认知能力，学识，分析判断能力，圈子息息相关。

我是2008年进入社会

第一个机会：错过了买房，

在2011年就有能力在番禺买一套，结果回家花了60多万建立一套别墅，如今番禺房价5万平以上咯，真是白白浪费了翻倍增值的机会，也是这个机会注定了后面所有的机会将擦肩而过。

第二个机会：错过了互联网阿里淘宝平台，

我和一个83年的梅州佬故事。

我从入行到2016年都一直有淘宝，阿里巴巴的业务人员主动联系我，让我上去平台开店创业，各种优惠，我看不懂，守着小买卖一直没有改变，直到破产。

83年的梅州佬，在2015年的时候就是黑户了，欠了一屁股债，然后他通过5年淘宝店铺运营，到如今翻身咯，全款买了一辆40万的特斯拉，在海珠区花了10万策划

了77架无人机浪漫求婚，前段花了40万开了一家奶茶店等等。

他就有2年时间爆发，累计赚了300多万，目前每个月还有5万左右的纯利，做到了玛咖店铺前1的位置。

想当初淘宝佬，刚刚开始做店铺的时候，也经历了刷单，引流，被人举报，被人诈骗，被工商执法查货等。做过的人都知道，想问有多少人坚持下来咯。

第三个机会：错过了自媒体

我在2016年底重新开始，报了北大青鸟软件开发学习，研究了三个月的映客直播，就是抖音快手的鼻祖，当时我玩的时候，开通一个账号，映客补偿1000多，但是又没有深度研究。

如上三个机会错失之后，又回到了原点，

10年前在做品牌设备的代理销售，如今还是一样，做得是医疗超声设备代理。

因为我的认知能力，学习能力和经验圈子，决定了我还会走这条老路。

所以未来的风口我们都有研究过，刚刚还在和我读博的同学在研究。

在大的方向有：

5G

人工智能

芯片

种子

生物科学

但是这些我们普通人就只是观众或者被使用的韭菜而已，来了也抓不到。

小的方向-国家政策引导的乡村振兴

无人驾驶/无人飞机考证

农场主经营/农用机械

绿色环保/原生态养殖

自媒体，公众号等

这些小的风口，你只要坚持5年以上的深耕就有可能成为这个领域的专家。

风口无处不在，如何成为风口浪尖上的人，如何成为行业里面最有价值的人，那么这些才是我们能否抓住风口的机会的本质区别。

比特币挖矿竞争如此激烈，美初创企业Layer1有何底气杀入这场战局？

为在比特币挖矿领域占据绝对优势，美国德克萨斯州初创企业Layer1决定实现从芯片、发电、到挖矿的一条龙产业链。

近日，该公司拿到了亿万富翁Peter Thiel的5000万美元资金，以推动其计划的发展，包括运营自己的变电站、以及购买德州西部平原上的太阳能和风能。

联合创始人Alex Liegl表示，Layer1矿场位于米德兰以西150英里处，占地约数十英亩。

【Layer1变电站有两套50兆瓦的变压器。图自：Layer1，via Fortune】

通常情况下，比特币挖矿会耗费大量的能源。除了计算，还需要保证机器的良好散热，因而矿场多设立在靠近发电站和较凉快的地区。

不过Layer1认为，该公司专有的散热技术，能够让德克萨斯州也成为可行的矿场所在地，以充分利用当地的光伏和廉价电力。

目前比特币的单价已跌至8300美元，远低于其在2017年底创下的20000美元历史记录，但仍高于2016年的300美元低位。

随着越来越多矿工的加入，比特币挖矿的竞争已经变得异常激烈，大家争相赢得每10分钟左右发放的奖励——目前为12.5个比特币，明年5月还会减半至6.25个比特币。

Liegl表示，Layer1希望通过控制产业链的各个方面——从芯片制造、到电力生产、以及散热方案——使之成为全球最大的比特币矿场。

据悉，Layer1项目于2018年底启动，初期仅从PeterThiel、数字货币集团和已故投资者JeffreyTarrant那里筹得210万美元。

但放眼未来，该公司还计划将其设施用于包括金融服务在内的大型企业服务的基础。

比特币挖矿机浪费那么多电能够产生什么对人类有用的东西？

这个问题问得很好，是一个值得深思的问题。

货币是价值的载体，是一般等价物。黄金是天然的货币，纸币是国家凭主权创设的货币，比特币是互联网上凭共识创设的货币。我们可以作一个比较：

美国淘金热中，黄金的自然储量在一定时期内是相当有限的，人们辛苦淘金，淘出的黄金成为个人收入，扣除路费、生活费、装备（铲子服装）费，剩下的是净收益。对社会的贡献则是黄金总量的增加，毕竟黄金是人类社会无国界的硬通货，而黄金的增加速度远跟不上人类经济的发展速度，所以黄金永远是稀缺的。当然结局大家都知道了，大部分淘金的人没挣到钱，反而是卖铲子和卖牛仔服的挣钱了。

比特币的挖矿热中，比特币的总量在中本聪的设计中被限定死了，分配方式是按算力分配，于是大家买矿机耗电挖矿，比特币成为矿主收入，扣除矿机折旧、电费、杂费是净收益。当然现状大家也看到了，挖矿的现在也挣不到钱了。

从很简单的商业逻辑来看，任何一门无门槛的生意最后都是会趋向于不挣钱的，因为只要有钱可挣，就会有更多的人涌进来，直到不能挣钱为止。挖矿是不是一门生意？是。挖矿有没有门槛？完全没有门槛，你可以用手机挖矿、显卡挖矿、PC挖矿，都可以挖，只是不经济而已。这一点上，挖矿和淘金是一样的。淘金没有门槛，老太婆也可以去淘金，只是可能年迈体衰淘金所得还不够饭钱而已。

那么我们再对比分析一下：淘金对社会有价值，是因为人类需要黄金，无论出于其货币属性还是作为首饰用途、工业用途的使用价值。挖比特币对社会没价值，因为从整体来说，比特币对人类没价值，它只是一堆代码而已。

那有人会说了：比特币作为一种虚拟货币也有购买力，对社会也是有价值的。但是，比特币之所以有购买力，是因为大家对它形成了“共识”，认可它是虚拟货币之祖。换言之，任何一种虚拟货币从理论上来说都可以替代比特币。那么人类历史至今，有哪种物品能替代黄金吗？没有。黄金成为人类的硬通货，不是因为人类的“共识”，而是在漫长的历史中战胜了骨头、贝壳、布匹。。。等等各种实物货币，最后成为人类的“共识”、货币的王者，换言之，是人家凭自己优异的物理化学特

性真刀真枪干出来的。而比特币是靠啥？——白皮书形成的共识。这种共识，即非人类必须，又有无数山寨版本，共识的范围和力度还随时在发生变动。

所以，结论就是，比特币本身是有购买力的。挖矿这一行为对于挖矿者是一门有意义的生意，但未必是能挣钱的生意。但从人类整体而言，挖矿除了白白耗费能源之外，但对于人类没有什么价值。

文章到此结束，如果本次分享的比特币 挖矿 太阳能和比特币矿机 太阳能的问题解决了您的问题，那么我们由衷的感到高兴！