"尊敬的曾先生,恭喜您已获得500000元的额度,随借随还,提前还款无手续费。专属申请,请登陆我行招贷APP……"收到了招商银行95555的短信通知,客户曾总成功获批了一笔小微信用贷款额度,办理流程前后花费还不到1个小时。

"没想到这么快就收到审批通过的短信通知了,而且手机上直接就可以用款了。" 客户曾总在获批额度后,对招行创设的小微线上信用贷款赞不绝口。

曾总是一名从事建筑设计及工程咨询服务行业的小微客户,今年以来公司储备了一些工程项目,近期有项目开工亟需用款,抵押贷款的办理时效较慢,在办理完面签申请流程后,还需要办理完房产抵押登记后才能放款,无法满足曾总的用款时效要求。在了解到曾总的需求后,客户经理向曾总介绍了招行小微线上信用贷款产品,无需任何纸质材料,全流程线上申请,纯信用无抵押流程,当天申请当天获批额度,随借随还,客户可根据自身经营需求提取支用。听完客户经理介绍,曾总很感兴趣,当场下载招行招贷APP,在APP上提交了贷款申请,并成功获批了50万信用额度。

"抵押登记流程慢、房子抵押在其他银行房产证暂时拿不出来、有没有信用贷产品……"受限于抵押贷款准入与办理流程的一些限制,在传统的抵押贷款之外,小微客户对信用贷款产品的呼声也越来越多。在此背景之下,借力金融科技平台与大数据分析,招商银行创设推出了一款纯线上的小微信用贷款产品,2022年期间,招商银行长沙分行累计投放了超10亿的线上小微信用贷款,为超过8000名小微客户提供了便捷的线上融资服务,有效弥补了小微客群的信用贷款需求。

今年以来,招商银行又进一步升级了小微信用贷款产品,融合了小微企业纳税数据、经营流水、个人资产等多维度数据,进一步完善小微客户画像,持续不断优化产品模型,将客户额度从最高30万提升至50万,同时降低了产品的贷款利率,有效满足了客户用款需求,降低了融资成本,进一步提升了用户体验。

在传统的抵押贷模式之下,有相当一部分客群由于种种原因和限制,无法享受到融资服务,在积累了一定的金融科技能力和数字化经验之后,招商银行将持续探索小微信用贷款服务模式,助力普惠金融业务发展,让贷款融资业务能够惠及更多的小微企业主。