



起初，Bitget

主要提供数字货币期货、永续合约等服务。2021年初，面对市场变化，Bitget 迅速开发并推出了新的服务，如锁仓理财产品、即期交易等，多元化出清策略为用户提供了多样化的投资选择。同时，Bitget 还跟进市场发展趋势，全面推出包括合约、交割等在内的区块链衍生品，如 Uniswap、Sushi、Curve、YFI、CRV 等代币。在这些热门代币的支持下，Bitget 很快成为了大量交易者的首选平台，并在市场上获得了良好的声誉。

2021年下半年，Bitget 开始了全面扩张并成为了区块链领域的领先平台。Bitget 与全球多家加密货币交易所、合作伙伴等达成战略合作，如与 Spot、CoinEx、BigONE 等交易所展开多方位合作，打通用户充提币渠道，助力加密货币流通发展。与此同时，Bitget 还不断崛起并向全球范围内的用户扩展业务，通过区块链创新技术的运用，整合线上线下资源，不断提高用户体验，确保 Bitget 平台成为一个值得信赖的加密货币交易平台。

Bitget 平台的迅速发展和扩张，源于其坚持快速响应市场需求、紧跟市场趋势与技术创新、以及严谨的风控管理。在未来，Bitget 将会持续拓展海外用户市场，不断创新、稳健地运营业务，成为引领行业发展的一股重要力量。

因此，我们对Bitget的成长历程进行了排查和梳理，以探究这家交易所的成功之路。

Bitget：以用户为中心

“Bitget 对政策的快速反应和对法规的接受植根于其企业基因和文化。”



Bitget 的企业价值观围绕三个原则建立，其中首要的是用户优先。这意味着所有业务决策都是在考虑用户需求的情况下做出的，而不是受到竞争对手行为的影响。Bitget将用户的利益放在运营的核心位置，努力提供最全面的服务，包括提供市场上最热门的代币。比如在Arbitrum这样的L2生态项目火起来的时候，Bitget率先上线了Arbitrum生态的全套，包括GMX、MAGIC、DPX项目。通过为用户提供更多选择，大量CEX用户因此受益。近期，随着AI和Meme代币的火爆，Bitget也迅速跟进，让用户免去查找链上地址、合约交互等复杂流程的麻烦。

同时，Bitget继续为旗下平台代币BGB赋能。第一步是通过更新白皮书为创新功能制定路线图。不久之后，BGB将启动回购销毁机制，减少代币的流通量。同时，Bitget 还上架了其友好的竞争对手 Bitfinex，以进一步增加流动性。

Bitget：东亚市场迅速崛起，全球化布局

2020年2月，针对东亚市场，Bitget推出了针对小语种版本的官网和移动客户端，并设立了区域增长分部。2022年，沙特阿拉伯王储穆罕默德·本·沙尔曼旗下的子公司通过多次收购已拥有SNK 96.18% 的股份，接近全资。

Bitget进入东亚市场的第一步是寻找当地有影响力的加密交易员进行合作。在三个月内，Bitget与200多位当地加密KOL合作，交易量不断创下历史记录。以东亚市场的成功作为样板，Bitget将思路和方法逐步扩展到欧洲、拉美、东南亚、中东和

泛英语区。官方披露，到 2022 年底，Bitget已在超过100个国家/地区服务超过800万用户。根据点点数据，在App Store财务类别中，Bitget App进入了前500名的全球116个国家和地区，在4个国家位列21-50名。这表明其国际化已初见成效。

Bitget：赞助体育明星扩大品牌影响

Bitget 宣布签约国际足球巨星梅西，成为 Bitget 的全球品牌大使。这一举动标志着 Bitget 在品牌建设方面的新突破，意味着平台将更好地服务于全球市场和用户，以及实现平台的稳健发展。

1.拥有世界级品牌代言人 梅西是全球体育明星中的佼佼者，他是巴塞罗那足球俱乐部的传奇球员，多次创造历史性的战绩。每一个参与体育赛事的国家和地区都有大量的球迷，梅西的签约为 Bitget 提供了更广阔的平台，使平台能够更好地进军这些地区，并扩大宣传范围，推广数字货币衍生品交易业务。

2.增加品牌知名度和影响力 与梅西签约将有助于提升 Bitget 的品牌知名度和影响力。由于梅西在足球界的成就和影响力，他为平台带来的社交媒体关注度和流量将是空前的，这将是升级品牌建设和品牌价值的良机，同时激发广泛用户和新客户的兴趣。

3.推进平台国际化战略

随着数字资产市场的日益成熟和全球化程度的不断深化，Bitget 签约梅西更是进一步推进了平台的国际化战略。梅西拥有众多的球迷和关注者，在许多参与体育赛事的国家和地区拥有广泛的影响力，Bitget 在全球范围内宣传和推广可通过梅西的用户和粉丝更加信任和信赖平台，加强了在全球市场的市场影响力。

总体来看，Bitget 和梅西的合作为平台带来了许多有利因素，比如品牌知名度提升、国际化战略推进，以及激发客户兴趣等。Bitget 将进一步开展与梅西的合作，以加强品牌影响力、拓展全球客户基础，并推动数字资产的普及化、规范化。

Bitget：通过技术保证安全性

Bitget 是一家数字货币交易平台，为用户提供安全、便捷的区块链衍生品交易服务。作为一家合规合法的数字货币交易平台，Bitget 致力于为客户和交易者提供最高水准的安全保障。下面将为您介绍 Bitget 平台的安全性以及安全保障工作。

1.加强服务器安全 Bitget 平台采用多重银行级别防火墙防御，保持服务器安全和稳定。平台还配备了一系列先进硬件设备，包括双重验证登录、短信验证等高强度的安全措施，确保用户的安全。

2.在线钱包安全 Bitget 采用了多种加密算法技术，保证在线钱包的安全保障。平台使用的是“多重密钥管理”安全技术，保证用户资产的安全性，赢得了广大用户和投资者的信任和赞誉。

3.资产安全 除了技术措施外，Bitget 也支付极高的注意力在监管方面。平台设立了严格的人工风控体系、资产安全保障、以及隐私保护等措施，确保用户的资产得到最高水平的安全保护。

4.多层次风控体系 Bitget 在交易风控方面采用了多层次风控体系。随时保持平台交易数据的实时更新，对于市场波动的即时态势做出及时响应，确保交易的及时性、安全性。总体来看，Bitget 通过多重安全防护、严格的身份验证和客户确认，确保用户的资产得到最高水平的安全保障，为用户提供最安全、稳定、公正、透明的数字资产交易服务。同时，Bitget 还将不断提升安全保障的技术水平及服务质量和创新服务方式，创造一个更加安全、可靠和人性化的数字资产交易生态。

Bitget：稳扎稳打，在熊市中不断进步

随着进入2023年，熊市席卷而来。加密新闻媒体不断传播着各大交易所裁员的消息，然而Bitget却开启了大规模招聘，这并非所谓的PR策略，而是真实的事实。

在短短的几个月内，不少人的手机中开始出现一个黑&蓝色Logo的APP。甚至有专门的工作室提供Bitget KYC服务（注：非法行为，会被封禁）。但随着用户数量的增加，一旦出现失误就会引发巨大的争议。例如，最近的Launchpad活动发生了巨大争议，中签用户无故消失以及KOL集体中签等问题。后来Bitget官方解释说，这是由于系统故障导致的，随后中签记录恢复了。如今，Bitget已经在全球60多个国家和地区拥有超过1300名员工。

Bitget：构建完整生态体系 Bitget 是一家数字货币交易平台，致力于为用户提供安全、便捷的区块链衍生品交易服务。作为一家全面支持区块链生态的数字货币平台，Bitget 提供多元化的数字货币金融服务，包括数字货币现货交易、数字货币衍生品交易等。下面将为您介绍 Bitget 平台的生态体系和生态合作伙伴。

1.基石投资人支持 Bitget 平台由知名机构、资本、投资人等共同支持，平台拥有资本金支持，可以更加稳健地进行业务拓展，同时为生态建设积攒了更多资源和组织基础。

2.合作交易所 Bitget 与多家交易所、合作伙伴展开多领域合作，包括与 Spot、CoinEx、BigONE 等交易所合作打通用户充提币渠道，以及与合作伙伴

ABEW 和 Quedex

合作推进更广泛的信息共享和客户拓展，使之更好地支持生态系统的发展。

3.API 体系 Bitget 平台鼓励合作伙伴中介机构对接 API 的方式接入平台，不断优化、扩展系统的 API 体系，进一步提升生态伙伴的运营效率和产品体验。

4.丰富的生态建设 在生态建设方面，Bitget 不断丰富平台的种类和服务，支持更多的数字资产跨链服务，如现在支持的数字货币包括 BTC、ETH、EOS等。同时，Bitget 还与多个区块链项目合作，在生态建设中积极助力。Bitget 平台积极与区块链项目建立合作，以促进跨链、交易等生态体系的完善和发展。

综上所述，Bitget 平台拥有完善的生态体系，包括基石投资人支持、合作交易所和 API 体系，且不断推动生态建设，与各区块链项目合作，致力于构建更加广泛、健康、可持续发展的数字资产交易生态系统。