



以电脑租赁为例，电脑租赁本质是提供一种服务，帮助企业提供电脑使用的解决方案。它是一种以提供实物的方式为企业提供了一种增值服务，是企业服务的一种形式。既然是企业服务，利润就完全不是按照设备的回款周期来计算。如果按设备的回款周期来算，那咨询服务的回款周期可能是一天，因为成本只是几张纸。

电脑租赁为企业提供服务比较其它类企业服务，例如记账报税、申请政府补贴、贷款、做清洁等等，租赁除了要提供人的服务之外，还需提供设备。不仅要向承租人提供电脑的使用权，还要向承租人提供电脑的保养、维修、更换、升级和其他专门性技术服务。



多方共赢 保障基业长青

任何消费模式、商业模式，如果存在只对交易的其中一方有利无弊，而另一方收益长期不能覆盖成本，是不可能市场的洪流中站稳脚跟。借用一句广告语：大家好才是真的好。

只有大家都有利可图，才是持久的商业模式，这种模式才能持之久远地发展下去。

如果要回答为何办公设备租赁在当下能有这么多企业采用，同时还在新增大量客户，其有目共睹的发展是哪些因素促成的，我认为，只有毫不避讳的盘点各方的利益点，才具有说服力。

因此除了梳理清楚定位，还需要回答几个问题。办公设备租赁为何近几年发展这

么快？参与方各自的利益点又在哪里？