

4月的郑州，春和景明，各行各业相继复工复产，商场、博物馆、饭店有序开放，不少人也开始计划趁着春暖花开在省内自驾游。但买车并非易事，传统的全款购车和贷款购车方式前期资金需求量较大。近年来，汽车融资租赁方式的出现，让消费者多了一种低门槛的购车选择。

2016年，汽车新零售平台弹个车将汽车融资租赁模式引入国内，其主打的“1成首付先租后买”购车模式，以首付租金低、审批速度快等优势，迅速受到80后、90后汽车消费人群的欢迎。

作为新事物，市场上对于汽车融资租赁的各种争论也相伴而生。那么，汽车融资租赁究竟靠谱吗？它是否真正适合国内汽车零售市场土壤呢？

融资+融物，弹个车引领汽车融资租赁购车模式

何为汽车融资租赁？据郑州汽车零售行业的专业人士介绍，汽车融资租赁模式在欧美成熟汽车消费市场已十分普及，也是当地消费者常用的购车方式。汽车融资租赁是一种“融资+融物”的服务，是融资租赁公司(出租人)根据消费者(承租人)对车辆和供货商的选择，向供货商购买车辆，出租给承租人使用，承租人按期支付租金，到期取得车辆所有权的交易活动，本质上是购车。目前，融资租赁在国外已发展得比较成熟，是仅次于银行信贷的第二大融资方式。

在国外，汽车融资租赁的发展已很成熟，但是在国内，该模式尚处于起步阶段。2016年，大搜车旗下汽车新零售平台弹个车将汽车融资租赁模式引入国内，主打“1成首付先租后买”的汽车融资租赁购车模式。由此，弹个车开启了汽车融资租赁模式在国内市场的推广与实践。

与传统的全款购车、贷款购车模式相比，汽车融资租赁的特征之一，是车辆所有权与使用权的暂时分离。国内汽车融资租赁大多是“1+N”模式，以弹个车为例，消费者第一年为租车，车辆所有权在公司，消费者获得使用权，一年到期后，消费者可使用全款或分期付款的方式，合同执行完就能得到车辆所有权。

挺进区县市场，河南已有206家门店

近日春暖花开，位于郑州中原区须水河东路的弹个车宝泽利华南城店，客户每日到访量接连上升。门店负责人周赛表示，弹个车提供的买车方案为先租后买的汽车融资租赁模式，5分钟超快审批，首付租金低。顾客在弹个车买车，第一年为租车，汽车所有权属大搜车；一年租赁期结束后，用户可以选择一次性支付尾款，或者通过

购车资质审核后分期付款，拿到汽车所有权。

由于门槛低、审批快、支付方式灵活，弹个车主导的汽车融资租赁模式受到越来越多年轻人的认可。据弹个车平台负责人魏南衡介绍，自弹个车成立以来，已为40万用户解决了用车需求，并且已有20多万用户完成了购车，拿到了车辆所有权。

在市场布局方面，魏南衡表示，近年来弹个车在下沉市场积极推进，满足广大小镇青年的需求，挖掘汽车流通市场新增量。截至目前，弹个车社区店已落地5000多家，覆盖全国2000多个区县。在河南，弹个车已布局206家门店，其中郑州有38家。

“在当前车市低迷的背景下，汽车融资租赁模式正成为开拓市场新增量的重要方式。”业内人士分析认为，在我国广阔的三四五线城市，人们对车辆的消费能力和欲望与日俱增，下沉市场与汽车融资租赁模式有望成为我国汽车市场振兴的关键。

来源：大河报·大河财立方记者 席韶阳 通讯员 王静

编辑：霍棠棠