

财联社记者 傅雷

A股市场上，似乎从来不缺“逆袭”的故事。

晨鑫科技（002447.SZ），这家去年还在做海参买卖的公司（时名“壹桥股份”），今年已经以游戏新锐的面貌实现业绩华丽转身。

在刚刚发布的半年报中，晨鑫科技以净利润同比增长140%的骄人成绩实现“逆袭”。相比起过去的海参养殖，转型“玩游戏”这个决定，看起来非常明智。

然而财联社记者调查发现，晨鑫科技的亮丽业绩并非完全来源于其官网上陈列的游戏产品，而是有相当程度的依赖一款硬件“终端”，而该“终端”令人咋舌的暴利，可能才是晨曦科技业绩逆袭的关键所在。

但就在记者寻求该“终端”细节的时候，却始终找不到详细的资料介绍，仅在半年报中有极其模糊的表述。

这款“终端”到底是什么来头？为什么晨鑫科技不愿将此“业绩王牌”公诸于众？

业绩逆袭背后的蹊跷

晨鑫科技前身为经营海参养殖业务的壹桥股份，2017底年实施了重大资产重组，将原有的海参相关业务出售，同时置入游戏业务。2018年2月，壹桥股份更名为现名“晨鑫科技”。

仅仅过去半年，8月31日，晨鑫科技发布2018年半年报：该公司2018年上半年实现营业收入2.11亿元，同比增长42.77%；实现归属于上市公司股东的净利润8884万元，同比增长140.82%。

也就是说，晨鑫科技变身游戏公司仅半年多，就挣了接近“一个小目标”的利润。

不过，财联社记者发现，这近一个亿的利润并非完全归功于游戏业务，而是有相当一部分来源于“产品销售”。

半年报数据显示，晨鑫科技来自于“产品销售”的营收占到总营收的34%。

在晨鑫科技的半年报中，“产品销售”和“游戏”属于并列的两个分项。也就是说，晨鑫科技游戏业务产生的营收并未归类在“产品销售”分项中。

既然游戏营收不属于产品销售类，那么占了营收三分之一强的“产品销售”，到底销售了什么东西？

财联社记者为此查阅了晨鑫科技官网，然而在“公司产品”一栏中仅找到了5款游戏，并无其他产品的踪影。

随后，财联社记者再次查阅半年报，发现了一些蛛丝马迹。

晨鑫科技在半年报中称，该公司在游戏发行业务上开展了基于区块链的相关业务——“竞斗云”，拟打造以硬件产品为骨架，积分为血液的“竞斗云区块链生态”。

财联社记者进一步查阅半年报，发现在“主营业务成本构成”分项中，有一项“软硬件销售成本”金额为2480万元，与前述“产品销售”营业成本2496万极为相近。

这些分项是否指代的是“竞斗云”产品的硬件？如果是，系何种硬件？这些问题并未在半年报中予以披露。

路由器，为何不详细披露？

财联社记者从其他渠道了解到，与“竞斗云”名称相关的硬件产品实际上是一款路由器。

在苏宁易购网站上，一家名为“竞斗云旗舰店”的认证店铺正销售着该款路由器，这也是该店铺唯一一款商品。

财联社记者注意到，该店铺主体为喀什壕鑫网络科技有限公司，该公司是晨鑫科技100%控股的全资孙公司。（如下图）

几乎可以确定，半年报中未明确提及的“竞斗云”硬件，就是这款路由器。

财联社记者以投资者名义致电晨鑫科技，该公司工作人员亦并未否认该款路由器的存在，并向记者简单介绍了该款路由器，显示该公司对路由器完全知情。

这不禁让人产生疑问：一款普普通通的路由器，贡献了公司约1/3的营收，但为何

半年报里只字不提这款路由器的存在呢？

该款名为G-DOCK的路由器，售价高达1888元，而相同规格参数的其他品牌路由器，售价普遍在100-200元不等。

也就是说，晨鑫科技该款路由器的售价是同类产品的约10-20倍。前述工作人员亦对财联社记者称，该路由器目前销售状况良好。

该款路由器的确切销量不得而知，但如此惊人的价差，定然有与众不同的功能。

路由器的“挖矿”套路：涉及虚拟币

随着调查深入，财联社记者发现，晨鑫科技之所以选择模糊该款路由器的存在，可能并不仅仅是因为想要“闷声发大财”，而是有更多深层原因。

该款路由器之所以敢以超过同类产品10倍的价格售卖，很大程度上是因为其带上了“区块链”概念，宣称可以通过路由器贡献“算力”获取积分并兑换数字货币，以达到为用户“理财”的目的。

财联社记者了解到，该款路由器宣称只要通电联网，即可产生GCP算力值并归入用户账户，该算力值可以用于兑换各种通证（Token）等多种虚拟资产，其中一种通证可以在数字货币交易所进行交易。

在一些线上社区中，部分网友将这种模式称为“挖矿”，该款路由器也被称为“矿机”，系近半年来人们趋之若鹜的热门区块链概念。

不过，有业内人士指出，这种模式事实上和挖矿没有太大关系。

一位要求匿名的矿场业主对财联社记者表示，使用算力进行挖矿是应用POW共识机制的数字货币所适用的获币方法，比特币为其典型代表。但该种挖矿方式对算力要求非常高，且要消耗大量的电力，算力难度亦会逐步提高，非普通路由器所可承载。

“正常挖矿路径，用户可以直接获得数字货币奖励并被全网即时记账，没有额外兑换过程。而路由器所谓的‘挖矿’并非如此，用户获取的并非数字货币而是积分，本质上依然是中心化机构发行的虚拟资产，与区块链去中心化理念背道而驰……这种积分甚至根本用不到区块链技术，一些路由器只要灯闪着就会给你一定积分，然后告诉你挖到了‘币’。”

另一矿场业主甚至向财联社记者直接点出其中的“套路”——该模式被称为IMO，是在ICO在国内被禁止后，企业为了合规想出来的新方法——

即企业不直接发币以规避监管风险，仅向用户提供积分，用户则在场外使用积分兑换指定数字货币。表面上看企业与数字货币“脱钩”，但有“办法”的企业依然可以联合多方做成一条龙服务，最后在交易市场攫取暴利。

前述几位矿场业主均未就晨鑫科技的这款路由器发表任何评论。

财联社记者了解到，此种“挖矿”模式并不新鲜，早在去年下半年，就有迅雷这样的“前辈”已经尝试过此种模式（时称“玩客币”），成功吸引了大量用户参与，但迅雷并不鼓励用户将玩客币进行场外交易。随着国家对数字货币炒作打击行动升级，该模式逐渐偃旗息鼓。