

中证网讯（记者 郭梦迪）由中国期货业协会、山西省期货业协会联合举办的“支持中西部合作培训之高绩效团队建设”第二期专项培训9月19日—20日在太原举办。中国期货业协会副秘书长冉丽和山西证监局二级巡视员朴华受邀致辞。据了解，培训创新采用“线下面授培训班+线上直播培训”相结合的形式，山西辖区期货公司管理层及分支机构负责人参加线下面授培训班；全行业各公司高管、分支机构经理层及行政管理、客户开发、客户服务部门序列岗位从业人员参加线上直播培训。

冉丽表示，“支持中西部合作培训”是中国期货业协会服务国家区域协调发展战略，旨在发挥期货行业特色，助力落实国家推进西部大开发、推动中部地区崛起重点工作有关部署，引导行业为服务实体经济贡献更大力量。她强调，本次培训主要面向期货公司营业部经理层，营业部是行业的战斗堡垒，经理层是堡垒中的干将，要发挥中坚力量，起到关键带头作用，激励团队斗志；同时，更要重视团队建设，打造有特色的营业部文化和高绩效的作战团队，紧跟行业全局，加快创新发展，积极应对开放加速、竞争深化和实体经济风险管理需求不断增长、细分的要求，在行业健康稳定发展和推动期货市场功能发挥方面大展身手，发挥更大的作用。

朴华表示，面对错综复杂的国内外形势，中国期货市场取得了非常显著的成绩。山西期货经营机构立足山西实际，积极运用期货金融工具开展了“保险+期货”项目，引导企业开展套期保值等工作，不断推动期现产业融合，不断提升服务实体经济效能。希望参训人员能珍惜机会，通过学习收获解决实际问题的思路。她指出，山西正处于中部崛起、黄河流域生态保护和高质量发展、京津冀协同发展等重大国家战略机遇期。正在围绕深化煤炭供给侧结构性改革这条主线，全力促进全省经济结构调整、转型升级。欢迎全国的金融机构抓住有利时机，充分发挥自身资金、人才、专业优势，助力山西推进能源革命综合改革试点，实现企业发展与实体经济发展双赢。

据介绍，培训共两天。9月19日中期协特邀安信证券营销专家刘义林，通过案例剖析、分组讨论、团队互动等多种形式，向学员生动高效地传授“打造高绩效营销团队、创新营销模式”的实战经验。9月20日的云上圆桌论坛，特邀中信期货董事长张皓和国信期货总经理余晓东与山西三家期货公司高管在线访谈。五位嘉宾充分交流，真诚分享，赋予学员对企业文化价值的清晰认识，引发行业对传统期货公司如何形成特有竞争力的新思考，并围绕企业人才队伍建设、营业部管理和期货行业数字化转型等话题进行了深入讨论和良好互动。

培训反响热烈，广受现场和线上学员好评，加深了从业者对行业文化的理解，拓展了管理者对公司发展的思路，对支持中西部地区期货行业更好更快推进复工复产，进一步做好服务中西部地区实体经济发展形成了良好助力。