

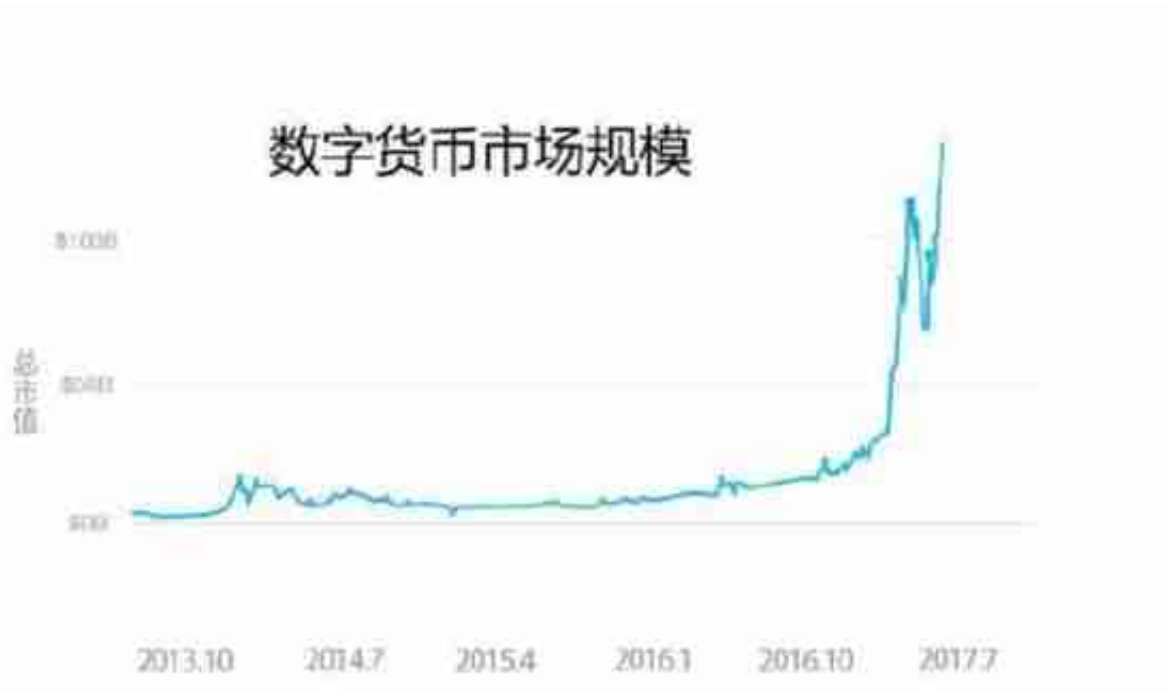
近期币市动荡十分，却没想到带火了数字货币质押。

所谓数字货币质押就是数字货币投资者不想把手中的虚拟货币卖出去，但是又需要获取现金运作，最终把自己所拥有的虚拟货币拿去质押从而获取现金的过程。

以目前的行情来看，币市低迷，多数人抱着抄底的想法，等待加仓，此时若是手头的资金有限又不舍得套现，质押就成了最稳妥的选择。

其实借钱生钱，早已是金融圈的常态，因而质押贷款也是金融游戏中非常普遍玩法。

数字货币质押换个角度来看只是将传统的车、房、货换成了虚拟货币而已。这类似于将现金贷结合区块链，让两者撞出新的火花。



作者 | 叶鑫

编辑 | 三桃

它们火了，盘点那些数字货币质押平台

虽然目前的数字货币质押还处于初创，但市面上已出现了众多服务平台。

此前著名投资人薛蛮子就在微博宣布，要亲自担任DeepFin项目的首席战略官。一时间，由于创始人华尔街投资者的背景，及其来自全球一流高校的人才队伍，DeepFin引起了业内关注。近期，DeepFin又发布融资5000万的公告。官网显示其平台借贷额度累计达78,517,339.98元。

除了薛蛮子的项目，耳朵财经（ID：erduocaijing）还梳理了以下3个数字货币质押平台：

（1）币链合约



HyperLending，声称“全球首家数字货币质押贷款平台”，旨在打造一个以数字资产为质押品的借贷平台，持有者在获得便捷，安全，低成本贷款同时，享受数字资产增值的红利。

HyperLending以短期借贷为基础，借款期限有7天、15天、30天三种选择，借款额度较大。

（3）火星数字资产银行

项目名称	借贷期限	利率	质押率
DeepFin	7天、14天、30天、60天	0.49 %	40%
币链合约	7天、15天、30天	0.7%	60%
HyperLending	7天、15天、30天	1%	30%~50%，用户使用其发行的代币HLD购买会员，可拿到更高的质押率。
火星数字资产银行	15日起借，15天后，以天为单位，按日计息。	利率 (年化) 15%	70%

(各平台主要数据对比)

目前，数字货币质押还处于早期，大多项目还处于观望状态，因而行业整体体量较小。虽然各个平台团队成员都从传统金融行业转入，但对区块链的经验仍有所欠缺。

是区块链金融应用还是挂羊头卖狗肉？

传统借贷平台具有周期长、手续繁杂、不易于交换、需要实体资产作为抵押等缺点。后来者P2P虽然客观上改进了一些问题，但额度小、风险大、资金池等仍是不可避免的问题。

数字货币质押作为现金贷和区块链的结合，去中心化无疑是它的天然优势，产品简单化的同时吸引了众多数字货币持有者参与。

此外，由于数字货币账单分明，且没有冗杂的借贷关系，因而质押更是方便快捷，利于变现。

客观分析数字货币质押，我们可以发现其中的优点与缺点。

优点：

- (1) 数字资产的管理完全透明，降低了交易风险。
- (2) 数字资产的管理费用为零，降低了借贷成本。
- (3) 数字资产的管理方便，实现批量化、规模化。

总而言之，数字资产的透明化与固定化不仅降低了各个环节的操作成本，还大大提高了时间效率，有效控制了风险。而这一切都是依托于区块链的去中心化、不可篡改化的技术优势。

缺点：

- (1) 首当其冲的就是信任，平台如何解决用户的信任问题是第一步，也是最困难的一步。

作为投资者肯定会质疑平台的安全性，涉及到平台是否会吞没资产以及跑路等各种问题。这些都是行业发展面临的重大阻碍。不过归根到底，还是因为币圈中这样的事情屡见不鲜，所以更需要慎重对待。

- (2) 关于币价。

众所周知数字资产本身的价格是极不稳定的，行情跌荡极大，如何应对这种风险成为了首要问题。

- (3) 质押率。

质押率是固有资产抵押成法币的比例。根据信贷业界标准，授信机构设定质押率一方面是为了防范违约风险，另一方面是为了弥补他们在借款人违约后弥补损失和处理质押品过程发生的成本。但质押率最高也只有70%。

作为野蛮生长的小额现金贷款业务，以其方便灵活的借款与还款方式及实时审批、快速到账等特性很快风靡，甚至蔓延到了校园。近年来，关于校园贷的案例数不胜数。学生作为社会关注的焦点尚且殃及，更何况幕后更为广阔的市场呢？高额利息就像蝗虫一般贪婪地掠夺着。直到2017年11月21日晚，互金办的整治文件应愿而出，才一整市场乱象。

会员费用

用户接入 HyperLending 平台进行借款和放款的业务，需要购买 HLD 作为会员费。

普通会员：0 HLD token / month, 质押率 30%

金卡会员：1 HLD token / month, 质押率 40%

白金会员：10 HLD token / month, 质押率 50%

这与HyperLending的代币HLD发行流通此呼彼应，由此生成HyperLending的独特信贷模式。此外，HyperLending还采用了老用户推荐新用户的激励，而且拿出利润的40%对HLD进行回购。且用户可以使用HLD进行质押。

数字货币质押，是空中楼阁还是新风口？在传统金融中，质押只是大海中的一叶扁舟。而在数字货币世界，由于数字货币价格的不稳定，持仓的投资者众多，难以寻求资金的帮助。此时，新的金融产品的出现是否为这些持币者们点燃了一盏明灯？