

为物联网行业而生的加密货币

IOTA自称为物联网的支柱。它是一种可扩展、去中心化以及模块化的加密货币，并且没有交易费用。其白皮书中提到，这项技术作为新一代演化方式，本质上是区块链技术的继承，能够在全球规模下提供微支付功能需求。

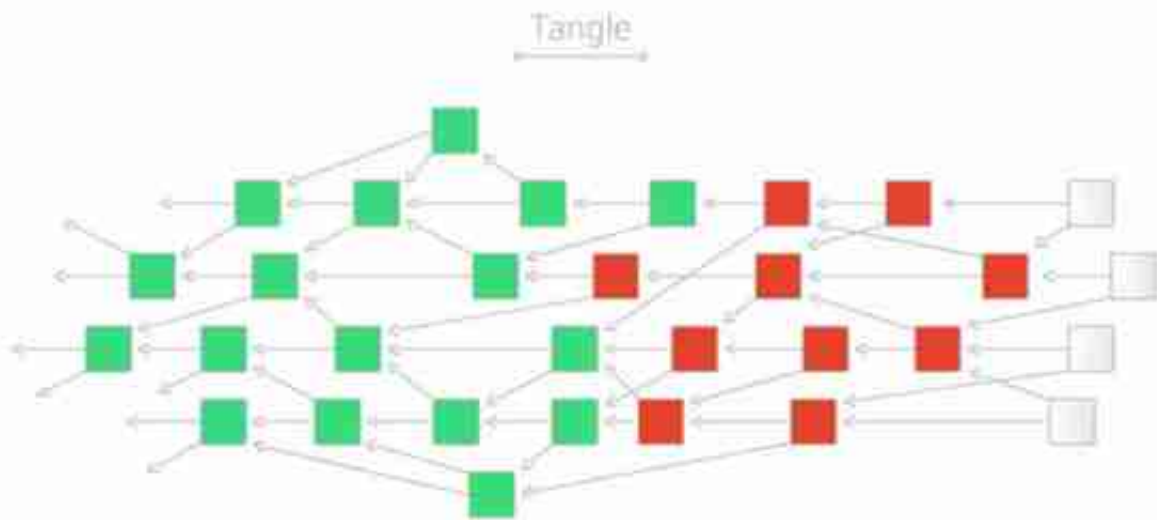
是的，你没有看错。没有交易费用。IOTA用DAG（有向无环图）协议取代了全球性的区块链，用Tangle（缠绕）这个命名取代了常规的区块链，实现了零成本交易、无限扩展性以及线下交易等多种功能。

IOTA解决了区块链加密货币的两大问题——目前的区块链无法实现每秒大批量交易的扩展，同时在运行轻量级硬件的时候无法提供稳定的架构。另外，传统的区块链实现扩容之后通常意味着手续费的提高。

IOTA的创新特性

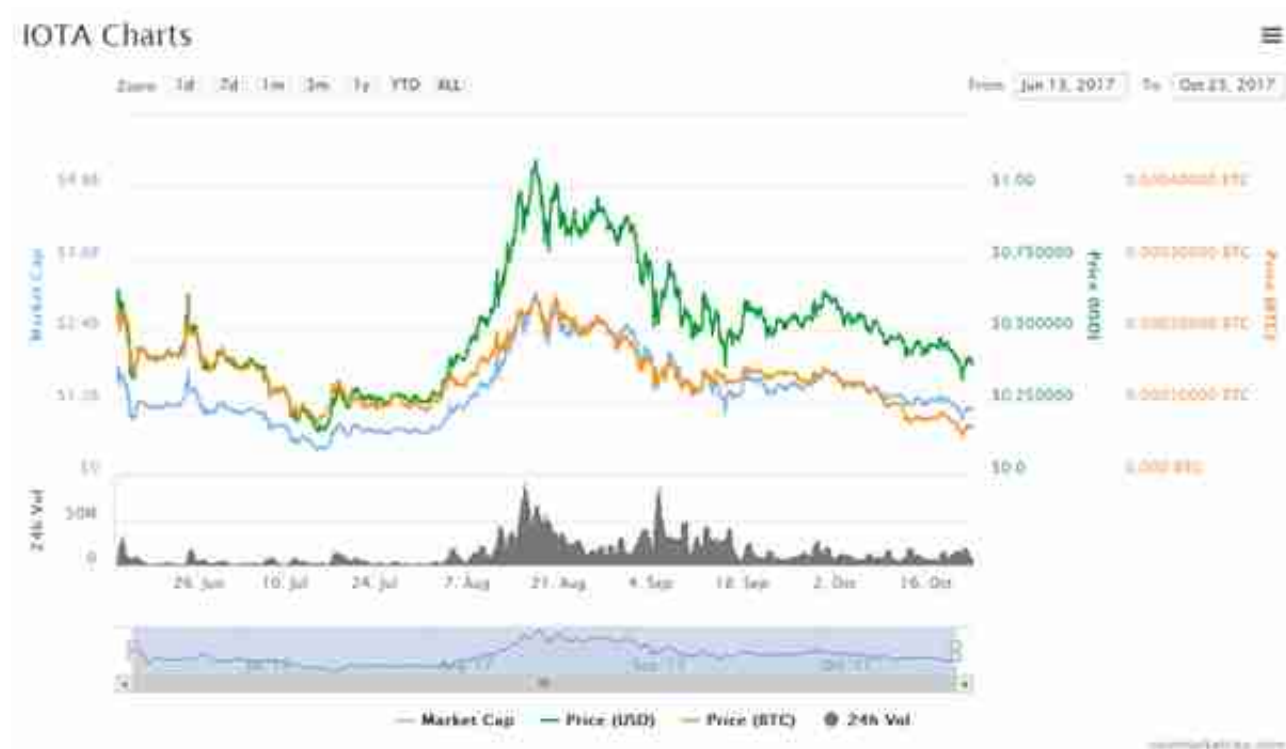
1. 无交易成本
2. 无限的扩展性
3. 离线交易

有向无环图（DAG）



节点发起的交易构成了Tangle的场景集（即Tangle图是存储交易的账本）。其边缘设置通过以下方式获得：当一笔新交易生成时，必须通过之前的两笔交易。这就意味着IOTA的架构本身是去中心化的，其去中心化程度是区块链所不能比的，因为用户和验证者在Tangle中的身份是一样的。

IOTA白皮书里面写道：主要的理念如下：要发起一笔交易，用户必须通过其他交易，因此为网络安全性做出贡献。节点会检查被通过的交易是否冲突，且不会通过（直接或间接地）冲突交易。一笔交易的通过次数越多（直接或间接地），它就更可能被系统所接受；换句话说，让系统来接受一笔双花交易是很困难的（或者甚至说是不可能的）。



无需挖矿的加密货币，由于供应总量恒定，其规模具有增长的潜力。和比特币相比，IOTA的价格会由于缺乏进一步的货币供应而增长。比特币的价格可能会由于新挖出来的比特币进入加密货币市场而贬值或者滞涨。因此，对于加密货币投机客而言，IOTA是个不错的投资选择。

该不该投资IOTA？

和很多人想的不一样，IOTA不是一种新的加密货币。IOTA早在2015年就实现了概念化，随后其开发进程就开始了。通过了几个月来的协商以及IOTA Core软件明智的战略管理，尤其是David Sonstebos的努力以及Dominik Schiener参与的各个有意义的物联网大会，这些最终都帮助IOTA和其它企业建立了大量的合作关系。

另外，IOTA得到了Jamie Burke的风投基金Outlier Ventures的支持。这是这个风投基金首次代币投资——此前，Burke还曾公开表示99%的区块链初创公司都是在扯淡。很明显，IOTA在他看来是不同的。

虽然密码学专家表示，IOTA距离全面普及还很远，但它曾多次被CoinTelegraph、CIO、TechCrunch、VentureBeat和Forbes等顶尖的媒体平台报道。鉴于物联网连接设备将在2020年之前突破10亿台，对安全、低成本以及可延展的微秒级机制的需求肯定会上升。

