

【卡车之家 原创】在咱们卡车行业，骗子从来都不是什么稀罕物件。而骗子的路数也在不断地进化之中。从简单粗暴的“月入十万”，到后来的“买车包高价货源”，再到现在的最新版本，如果卡友们不仔细想想，还真有可能被坑。

每公里五块钱?这个运费挺诱人!

如上图所示，小编在这两天逛论坛的时候，看到了一个卡友在求助。他说现在有4米2项目合作城配带车加盟，运费是5块钱1公里，这是骗子吗？小编看到这个问题的第一反应，就是：现在这世道，这运费真不低了。



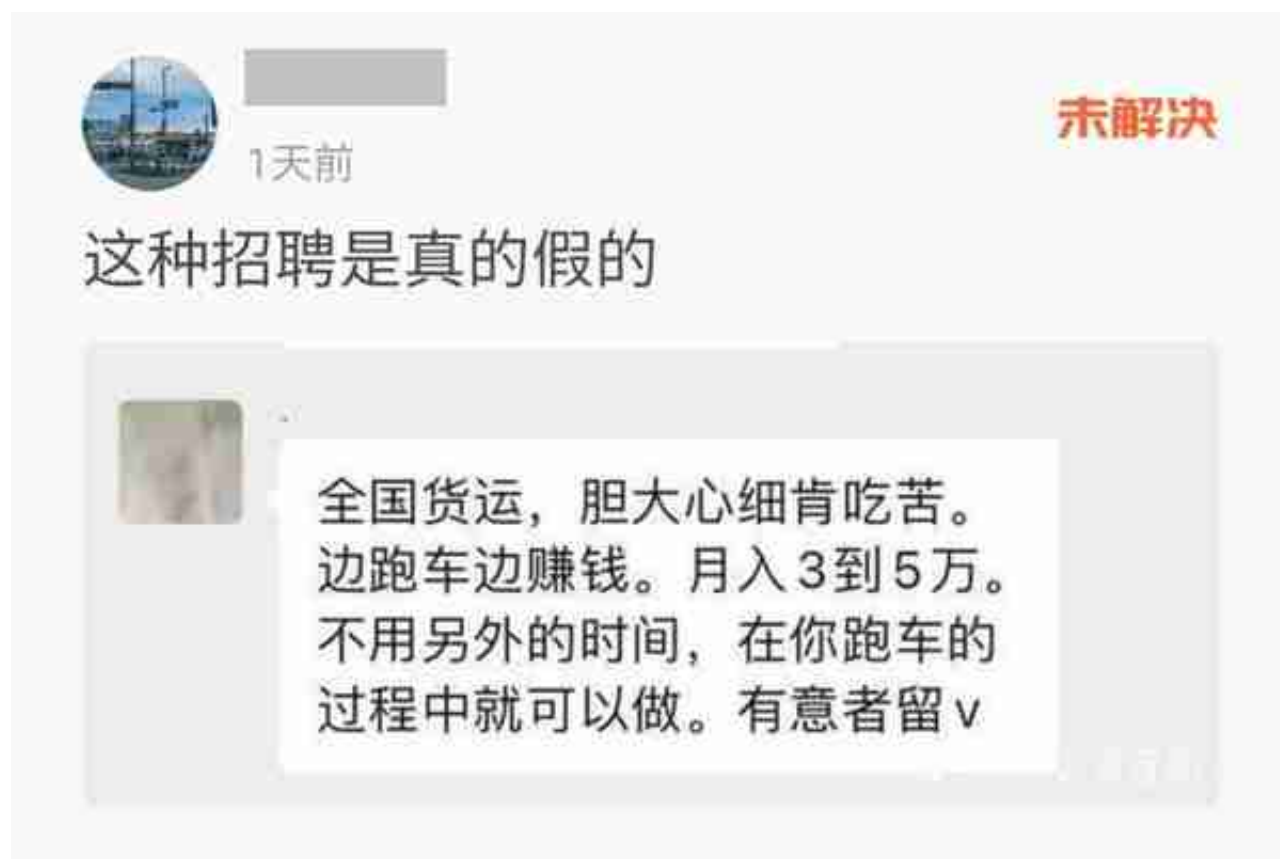
但是看到这里，小编劝卡友们别着急，因为这运费其实有点经不起推敲。为什么这么说呢？小编节选了下面回复评论的一位卡友所说的话，大家应该就明白了。



一般来说，这种十公里左右的超短途货运，都有一定的“起步费”，一百也好、二百也罢，这样的价格至少能让咱们一天接单之后能够满足自己的生活所需。但如果你加盟了这种“项目”，那么不仅加盟费没了，车高价买了，关键还可能只得到连“起步费”都不到的“超低价货源”。而这样，人家也没算违规，咱们可就真的赔惨了。



第二，就是通过夸大一些与收入相关的数据，比如：骗子会说每公里5块钱运费，但他不会说每一趟跑多少公里；可能骗子会告诉你，为你介绍全国干线物流货源，都是上千公里的，但他就不会告诉你每公里多少钱；再比如他会承诺给你每个月几万块钱价值的货源，但他不会告诉你这些货你全都跑完了还能剩下多少钱，甚至是跑不完他要收你多少钱。



这里我们举个例子：还是在论坛里，有卡友提问说有人有个项目，在跑车的过程中就可以做，不用另外的时间，一个月能赚上三五万块，只要胆大心细能吃苦耐劳就行了

。



● 编后语：

简单地说，不贪心才是不上当受骗的关键。简单地说，现在所谓“高价货源买车”的骗局，无非就是利用了咱们贪心想要多赚钱的心理。而只要咱们不被远高于正常价格的运费所吸引，同时不轻易缴纳“会费”、“保证金”、“加盟费”，也不买高价卡车，那么自然也就不会受骗了，你们说呢？（文/袁圣）