

很多投资者，在了解了信托公司和信托产品后，想参与，但不知道去哪里买产品？这里将信托的购买途径和流程介绍给大家。

首先是信托在哪里可以买到？

### 1、信托公司

，各家信托公司一般都会设立直销部或者财富中心。随着信托公司财富中心的设立，目前基本上快占据信托产品发行量的50%左右了。

优势：直接通过信托公司认购，额度和产品信息更直接，同一家信托公司产品更全面。

劣势：只能选择单一一家公司的，无法做到货比三家。（除非有精力和时间在全国68家信托都转一圈），同时，信托公司直销人员数量有限，就拿北京、上海来说，很多信托公司不到10个理财师，更别说其他城市了（有那么少数几家人数超过了30人），那么多客户数量和资金量，服务的细致度需要加强。

### 2、银行，银行是信托产品的主要销售渠道。

优势：银行对代销产品审核非常严格，对信托公司的要求比较高，可以帮投资人把道关，银行网点也多，投资人购买也方便，各家银行代销什么样的信托产品，可以咨询银行的私行部或者贵宾理财室。

劣势：同样的产品，收益一般都会比较低，投资门槛也会高点。银行有大量的客户群体，额度通常会很紧张，不是随时想买随时就有的。

### 3、第三方财富

，国内的第三方财富最早都是靠代销信托起来的，现在有的开始做自己的私募基金或者金交所产品，但很多财富公司为了服务客户，信托产品作为打底的资产，不可或缺。

优势：三方财富人数较多，服务较好，比如上门签合同、陪同打款、售后维护等等，产品也比较齐全，各家信托公司的都有，可选择性较多。

劣势：三方乱象丛生，人员素质层次不齐，同时还要避免通道类业务，有的项目可能是信托公司被动型管理资产，有的会通过产品收益等吸引客户，甚至宣传保本保息、刚性兑付等诱导性话术，所以如何选个靠谱的三方和靠谱的理财师也是一门学

问。

购买信托产品基本上就是这几个主流的途径，有时候一些券商的财富中心、个人理财工作室也会有，但产品较少，没有连续性。

找好购买信托的地方了，我们在说说购买的流程。

第一，得是合格投资者，资管新规规定：

个人购买：

须具有2年以上投资经历，满足以下三个条件之一。

家庭金融资产不低于300万；

家庭金融资产不低于500万；

近3年本人年均收入不低于40万元。

机构法人购买：

最近1年末净资产不低于1000万元

购买信托是有投资门槛的，一般为100万，但由于一个信托计划300万以下的名额只有50个，所以很多都是300万起步。

第二，选产品。

选好产品，就从上面说的三个地方筛选，选好期限、收益、投资方向、担保方式等等，在确定下成立起息时间。

第三，签合同，双录。

签署合同一定要仔细看看，包括产品名称、资金用途、付息方式、汇款账户、担保方式、还款来源、风险提示等内容。双录也是为了防范误导销售和违规销售金融产品。

第四，转账汇款。

汇款的时候一定要跟合同核对下账户名称和账号。以防汇到其他产品里面，汇款备注也写上投资人姓名认购哪个产品。

那么到这来，信托产品认购流程也就完成了，接下来等信托公司出具的份额确认书就可以了，然后每三个月有一个季度报告，可以了项目的运作情况。

本文系作者原创，转载请注明出处！