

## 谁是赢家

在960万平方公里的土地上，存在着800万高学历、高工资的金领精英---金融圈从业者。在劳动力人口超过8亿的中国，金融从业人士占比不到1%，然而就是这1%的劳动力人口却贡献了8%的GDP。

在很多人眼里，金融人是这样的：身穿 Burberry，手腕上戴着Bvlgari，肩背 Chanel，脚踩 Jimmy Choo，出行必坐头等舱，出入米其林三星大饭店，穿梭于各类五星级酒店高级会议，分分钟拿下上千万的单子。

可成年人的生活，哪有纸醉金迷这么容易呢，在风光无限的金融圈里，哪个领域的金融人最辛苦呢？

### 一线保险销售

：不用问了，这个问题一线保险销售人员必须有姓名，每天在公司就是天天喊口号打鸡血，出外勤几乎风吹日晒一个不落，陪哭、陪笑、陪唠嗑.....在社区里多了好多干爹干妈，在亲戚朋友面前也极力推荐自家公司的保险产品。最关键的是，不仅处于金融鄙视链的低端，还经常被亲朋好友和同学问是不是进了传销组织？？？

### 一线理财销售

：卖保险的至少市场大赚得多容易被人信任啊，这些年随着人们风险意识的提高，保险基本上都成为每个家庭居家必备的金融产品了。重疾险、医疗险、意外险、养老险还有各种单项保险，哪个家庭不都配上一两个。而我们卖理财的，在近两年P2P爆雷跑路的环境下，受某某宝倒闭的影响，投资者对各种理财产品都产生了质疑，越来越难取得投资者的信任了，每天推荐理财产品都被对方以一种打量骗子的眼光来看待，还是银行舒服，有一定的安全性很容易得到客户的信赖。

### 前台银行柜员

：没有做过银行柜员是不会体会到被摄像机支配的恐惧的，全天摄像头360度无死角环视你，困了想打哈欠都得小心翼翼，还得学会自己维修ATM自动取款机。每天在工位上坐着不动，练就了憋着不去洗手间的的能力，没涂口红、工服不整齐也可能被扣钱，每个月还有拉存款、开信用卡、卖基金、卖理财任务，最近在卖ETC指标的逼迫下，各种家族群和朋友圈里所有有车的几乎都被我骚扰了一遍。还是券商好，一到牛市的时候我们的存款指标十分艰难，而券商则躺着都赚钱，一轮牛市下来可以好几年不上班。

### 证券营业部员工

：什么，牛市？我从业以来，已经盼了好几年的牛市了，牛市于我们而言，就像在机场等一艘船，大概只有在大雨让整个城市倾盆的时候，才能看到这艘缓缓驶来的

小皮艇。不管是银行还是保险，虽然有各项指标会很累，但至少努努力也还是可以创造点业绩的，但我们就不一样了，遇上熊市的时候，市场不给力，努力也没什么用。尤其是在牛短熊长的大A股，像2015年那样的牛市可是等了九年才能等到，九年时间意味着什么？3G到5G，诺基亚走向倒闭，《权力的游戏》都已经更完了……还是总部的人好，业绩压力不大，动辄几百上千万年薪。

### 证券公司研究所员工

：我是一名证券公司分析师，已经连续三天没睡觉了，看着越来越往后走的发际线，越来越深的黑眼圈，越来越胖的身躯，陷入了沉思。白天开会奔波，晚上熬夜做报告，经常性外地企业实地调研，偶尔性聚餐陪酒，能拿几百万年薪的只是少数几个，大部分人的收入很一般。曾经每年为了争“新财富最佳分析师”的名次，以便升职加薪，对公募基金当成甲方爸爸各种贴心服务，承受着不该承受之重。还是基金公司的同行们最舒服啊！

### 公募基金员工

：操的中南海的心，挣得卖白菜的钱，说的大概就是我们吧，当年在千军万马中杀进这个领域，希望能大展宏图，可工资在很多时候却没有证券公司高，关键是个人也不能炒股。给客户赚了好几倍的收益，期待中的年终奖却像个熊孩子般，令人失望。还是私募基金能挣大钱，私募管理的规模几乎和公募差不多了，行业里的流动链基本是公而优则奔私，大部分明星基金经理都奔私自立门户了。

### 私募基金员工

：这两年开始，政策越来越紧，行业监管也越来越严，产品募资难一直都是大问题，没有渠道进行推广，收益再好没有人卖产品都是白搭。每天临睡前都在思考各种问题，最近的选股思路要不要调整？市场在涨产品的净值为何几个月没涨了？怎样才能解决资金问题？每日睡前三省吾问，第二天清晨得靠着听义勇军进行曲来振奋精神去上班。感觉还是做互联网金融好，在产品宣传上限制没那么严格。

### 互联网金融员工

：人们都说我们是互联网+朝阳产业，可这朝阳还没完全升起，就被后羿拿箭给射下来了。曾经自己投了一笔钱进去，推荐亲朋好友们买自己公司的产品，并承诺说比银行赚得多，也比股票期货这些靠谱，值得信赖。随着各种XX宝产品接二连三爆雷出事，还安慰大家说公司如果有跑路迹象自己作为内部员工会提前知道的，目前一切安全。谁知微信群里就看到领导发的消息，说公司已经被查了，下午就会有人过来贴封条……还是做信托好，赚钱多也靠谱。

### 信托员工

：此刻正一筹莫展的在看地产项目报告书，负责的一个地产控股信托项目，结果对方的实控人深陷丑闻，被舆论推倒风口浪尖，公司股价已经连续几天跌停，名声和

财富皆大幅受损。投资方的电话不断，人在公司做，锅从天上来，心情就像市场K线图一样，一落千丈。虽然说从整体而言，信托是比互联网靠谱一些，但你手中的雷什么时候爆，无法预测。还是做会计审计好，闷声赚大钱。

#### 四大员工

：同样都是在金融圈里混，券商分析师虽然加班爆肝，但好歹薪资傲视群雄，投行汪虽然一年总在出差路上，但至少要有5星hotel入住。然鹅，四大人不仅没有过人的薪资，忙起来加班比投行还夸张，一个项目下来几天熬夜通宵是常态，甚至出差还要去猪圈数猪，拿着还不及月嫂的工资、还要去各种奇葩地点出差。不出问题是职业基本要求，一出问题责任都在你，每次做完审计报告视线都开始模糊，我是谁，我在哪？穿着西装去盘点猪，数王八，爬水泥塔盘点水泥，这都不算啥，还有同行数钻石数到亮瞎，滴了好几天眼药水.....

本文源自私募排排网

更多精彩资讯，请来金融界网站([www.jrj.com.cn](http://www.jrj.com.cn))