

No.1 | 2016款 捷豹XF 3.0 SC 两驱R-Sport

上牌时间：2016年10月

交付时间：2023年1月

表显里程：68811km

新车指导价：59.8万

成交价格：16万元（不含佣金）



这台捷豹是我们友商的一台车子，友商原本没打算零售，不过因为3.0T的捷豹XF并不多见，而且这台车定价也比较实惠，所以淘车顾问建议挂在我们的好车库试一下，没想到这一试还真有客户捧场。



这是一位我们的老客户，他一直心心念念3.0T的捷豹，所以在好车库看到这台XF时他相当心动，再加上价格很合适，客户直接就下单了。



但是在二鉴时我们发现发动机抖动，座舱内噪音比较大，而且在路试时换挡还有顿挫感。为了确认问题所在，淘车顾问当天上午开始二鉴，然后回店看底盘，后来又反复路试，整整搞了一整天。



之后我们推断大概率是老化的机脚导致，在车子更换发动机机脚和变速箱机脚后果真这些问题都没有了。除此之外，车主还对底盘、发动机渗漏以及内饰部分进行了整备，可以说目前已经把车恢复到了一个很不错的状态。



2016款是第二代捷豹XF，第二代车型外观更加的年轻运动，在颜值上确实帅气。这台340马力的机增V6发动机对于捷豹来说还是低功率调校，因为高功率可以输出380马力。不过低功率版本已经可以让车子5秒多就完成破百了，所以你明白客户为啥心心念念3.0T的捷豹了吧？

No.2 | 2015款 奔驰GLE 320 4MATIC

上牌时间：2016年4月

交付时间：2023年1月

表显里程：105915km

新车指导价：77.8万

成交价格：31.1万元（不含佣金）



这单淘车来自重庆站，而客户来自新疆。在诺诺这里新疆客户还真不少，他们之所以要跨越半个中国买车是因为新疆本地二手车源不是那么丰富，而且新疆地广人稀，甚至去自治区内的其他城市就要上千公里，与其这样还不如出来买车选择更丰富，运费也多不了几个钱。



对于新疆的客户来说在诺诺这里买车不单省心还很方便，不论是自营车还是淘车，我们绝大多数的客户都选择远程购车的模式。一切都在线上沟通好，您只要在家等着车送到即可。



我们帮客户淘的这台GLE320在车商那里已经库存一段时间了，再加上之前的疫情影响和临近年底，车子的行情也下滑了不少，最后车商血亏了几万块把车子出给了我们。对于一台2016年上牌的GLE320来说，这个成交价还是很实惠的。



这台车虽然表显里程10万+公里，但车子的实际状态和表显里程实在有些不符，整台车内外的成色都不错，尤其内饰部分，方向盘座椅都看不出太明显的使用痕迹。



奔驰GLE在这个级别里是一个很不错的选择，车子的行驶品质非常棒，驾乘感受很舒服。动力上3.0T的低功率调校略显保守，但日常驾驶也是完全够用了。

### No.3 | 2013款 宝马320i时尚型

上牌时间：2012年11月

交付时间：2023年1月

表显里程：37815km

新车指导价：33.9万

成交价格：11.5万元（不含佣金）



这位客户来自广东，在上海上大学，刚刚毕业，虽然驾照还没到手，但已经迫不及待的给自己买了一台车，毕竟先蒸螃蟹再买醋也不是不行。



之所以这么迫切，是因为客户自己一直有个宝马梦，如今十多万的价格就能圆梦还是很香的，而且这台车10年多的车龄表显里程还不到3.8万公里。



对于这种超低里程的车子在诺诺这里还是相当受欢迎的，谁不想以二手的价格买到准新的品质呢？但这种二手车在价格上肯定要贵一些，少说也是在行情上游的位置。





车况方面，别看这台车此前没怎么开，但养护得还真不错，四条轮胎都是2019年换过的，机械方面状态也还好，几乎不需要整备，悬架部分有老化现象但目前路试反馈正常无需处理。



在办手续的时候，因为这台车是国四排放，并不能迁回广东，所以客户选择落沪C牌照，但这又引出了另一个问题，沪C牌照需要有驾照才能办理，后来客户又找了亲戚帮忙，这才完成了车子的手续，最后提车的时候还是客户带着刚拿到驾照的同学一起把车开走的。

#### No.4 | 2018款 宝马 M140i

上牌时间：2018年8月

交付时间：2023年1月

表显里程：34825km

新车指导价：42.98万

成交价格：34.2万元（不含佣金）



说出来你可能不信，这台车客户买来是给老婆代步用的，毕竟宝马1系嘛，尺寸不大，开起来灵活，城市里也方便停车。



能成功淘到这台M140i其实是一件非常幸运的事情，毕竟这玩意儿车源相当稀少，偶尔能见到一台还是被改得乱七八糟的。



这台是我们偶然发现的一位个人卖家的车，能看出来车主非常爱车，甚至车门内侧都贴了膜保护车漆，车子表显里程不多，漆面光亮，瑕疵也少，真的是非常非常难得的车源。



M140i搭载的这台3.0T的B58发动机除了极其充沛的动力以外，在其他方面也是相当优秀。比如相比之前的N55，B58缸径更小、冲程更长，所以它的扭矩更好，500牛米的扭矩储备已经超越了同时期的宝马M2。



另外长冲程也带来了更高的发动机效率，因此B58在油耗方面控制得很好，路况还不错的话百公里跑个11升上下不成问题，从这一点看M140i确实挺适合代步的。

关于这台车之后会有更加详细的淘车作业，感兴趣的朋友多多关注哦！

#### No.5 | 2021款 大众ID.4 X初见版

上牌时间：2021年3月

交付时间：2023年1月

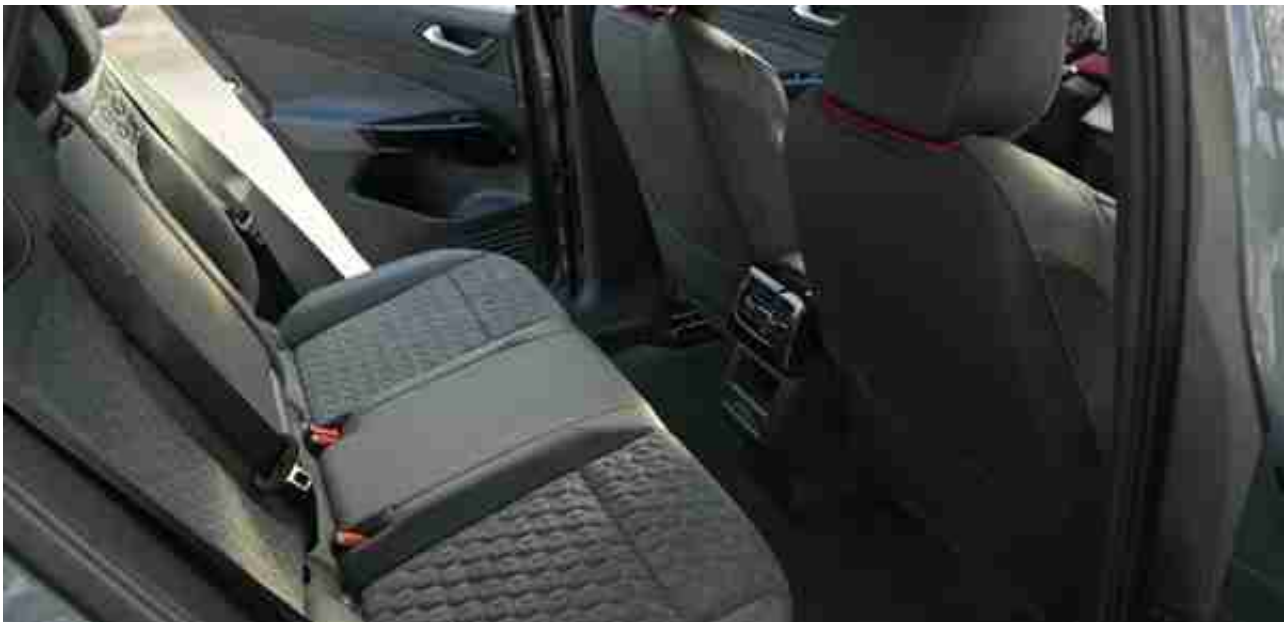
表显里程：6155km

新车指导价：23.59万

成交价格：17万元（不含佣金）



这台ID.4车是给一位VIP淘的，她每年雷打不动地要买两次车，用于寒暑假期间带娃出游、上课外班啥的，孩子开学后就靠校车交通了。



去年年底，诺总拜访友商时，了解到ID.4这个车相当不错，属于内秀型宝藏车，咨询了大众的朋友得知ID.3和ID.4这两款车的造车成本远高于目前的二手车售价，于是力推这位客户入手一台ID.4。



出于对诺总的绝对信任，客户仅靠每台车1张外观照的信息量下，从5台车中笃定地选了这台，没问里程，没问具体配置版本，甚至都没问精确的价格，就因为窗框上那一条红色，客户觉得比其他几台都好看，然后撂下一句话：“明天就把它买下来，让我开上。”



于是，淘车部启动了闪电行动，第二天一早，两个顾问带着客户老公（行走的银行卡）直接去了现场，全车原漆的车况，6000km，内外崭新，配置还不错，加热按摩都有，聊完价格后就决定拿下。



戏剧的是，支付时出了点问题，需要女主人现场人脸，那个场面尴尬啊，好在车商很熟，直接抬手放行，哥几个就灰溜溜地先把车子开走了，非常不好意思，必须感谢友商对诺诺的信任和支持！