

最近好多读

者在问多倍积分的问题

，尽管越来越多的银行开始尝试不同的回馈机制，但是积分仍然是信用卡最大的「羊毛」来源

。而

且随着银

行风控和利润管理越来越严格，类似多倍积分这样的活动的门槛也越来越高。

那么怎么能够轻松搞定类似交行红牛卡、中行的冬奥双标、浦发超白这些多倍积分呢？蓝翼发现了一个有趣的思路，分享给大家。

亲人消费你买单，刷卡任务轻松搞定

大家有没有发现

微信也跟随支付宝的「

亲属卡」上线了「亲情卡」产品

。在使用上，这两类产品和信用卡的附属卡很类似，开通了「亲情卡/亲属卡」的家人的消费由「主卡」持有人的账户买单，而且还可以通过账户设置，为每个「亲情卡/亲属卡」账户设置支付限额。

相比于信用卡附属卡要去银行网点填申请表的操作，支付宝和微信支付可谓方便又快捷。

更重要的是，它还可让家人帮你一起刷卡完成任务。因为经过蓝翼的实测，无论是支付宝的亲情卡还是微信的亲属

卡，

都支持绑定信用卡，而且亲人刷卡交易都是直接体现在绑定支付主账户的账单里的

，也就是在银行账单上完全等同于主卡消费。这也就意味着只要是银行的活动，都可以通过这种方式来扩大刷卡的范围。

而且支付宝和微信都有「优先扣款」

功能，可以用信用

卡支付（不支持转账、理财），并且可以分开设置

。以微信为例，可以给爸爸设置优先扣款使用浦发银行信用卡，而给妈妈则使用中国银行信用卡，同理支付宝：

那我们来看看什么信用卡比较适合这样的操作：

蓝翼觉得交行的红牛卡和王者荣耀卡，浦发银行的美运白/超白搭配上日日返权益，以及美运真情白加上周五超级发发发可谓完美组合，如果你有更好的组合玩法，也欢迎留言里分享。

如何开通，以及需要注意些什么？

需要注意

的是，支付宝和微信在「亲情卡/亲属卡」上的限额、支持的消费场景略有不同：

- 支付宝：支付宝首页-搜索「亲情卡」，线下到店付款，线上淘宝购物可使用亲情卡，亲情卡数量不限，每月合计额度最多为 20000 元
- 微信钱包：微信-我-支付-钱包-亲属卡，支持大部分微信支付的消费场景（不支持转账、理财），亲属卡数量最多四个，每月每张卡额度最多为 3000 元

大家可以根据自身的需要来有选择地开通，并注意支持的消费渠道，目前看来线下普遍没问题，而线上的话微信支持的比支付宝多一些，毕竟支付宝有淘宝

的限制。而在限额上，支付宝则明显大方很多。

开通「亲情卡/亲属卡」对于方便家里的老人/孩子日常消费支付，或者对于有些抵触信用卡产品担心逾期上信报的人来说，不失为一个便利的手段，同时还能帮助持卡人自己提高真实的消费额度和频次，可以说是双赢。

但是这里也有几个需要注意的地方：

一是

开通的对象一定是自己熟悉的亲人或者密友

。因为「亲情卡/亲属卡」和银行卡副卡的功能类似，一旦开通就不需要再次验证，

被授权者可轻易刷掉开通者账户中的余额

。因此，开通亲密付必须核对身份，且开通后最好再设置消费限额和支付密码，避免被人盗刷盗用。据说有一些不法分子就利用「亲情卡/亲属卡」的支付功能，诱骗受害人将其支付宝或微信账号设置为受害人的亲属号，进而消费套现，骗取钱财。

二是注意监控日常消费的情况。因为尽管「亲情卡/亲属卡」可以看到消费的商户名称和金额，但是却无法看到消费清单

。因此如果是给孩子的话，还是设置比较低的额度比较好，毕竟小孩子自控能力不强，万一给游戏充值或者打赏个主播，emmm

结语

其实很早以前，支付宝就推出了此类产品，当时叫「亲密付」，刚一推出就成了不少情侣秀恩爱的方式，还在知乎引发了大讨论。然而情侣这个切入点明显是营销有余实用不足，所以对真正拉动支付宝的使用率貌似并没有什么大用。

不过此次支付宝和微信

推出的这个「亲情卡/亲属卡」，
把目光放到了老人和孩子这些无法顺利使用支付工具的群体上，倒是让人有些期待。毕竟这个需求是真实存在的，蓝翼就第一时间给家人们安排上了。

对于此类产品你是怎么看的呢？留言里说说？