

《一代宗师》里说，“风尘之中必有性情中人”，羊毛党可恶之中实有可取之处，其目标精准，不舍昼夜，直击要害。羊毛党们对每年的双十一、双十二、情人节等节日的大促备战一点不比电商平台松懈，作为专业“薅羊毛”地下团队，没有人比他们对平台、商家的促销和优惠信息更加敏锐。近些年来，不乏被羊毛党薅死的正规公司。

早前，“羊毛党”们主要活跃在电商平台，后逐渐渗透到订餐、洗衣、美容、汽车、电影票等各类生活、消费领域，大势抢夺互联网公司给新老用户的补贴，美团等网站都是“羊毛党”经常光顾的地方。打车软件推出之后，“羊毛党”们又转战到打车领域，帮助司机疯狂刷单，获取返利。现在，随着互联网金融发展，“羊毛党”们大规模迁徙到这个领域。

只要有补贴之处，必有人在薅羊毛。

为什么这么说呢？因为只要能产生利益的地方，肯定就会有人懂的去。比如我们常见的在淘宝店上购买优惠券、话费券之类的就是其中一大例子，主要方法就是在各大平台上大批量注册领取各种优惠券、话费券等等，然后再通过打折的方式卖给淘宝店铺，转手不就能撸一笔了吗。

有些为了平台数据漂亮，会睁一只眼闭一只眼。这也是羊毛党能够生存的根本原因。（当然，有些大平台监管有时也是比较严格的）

可以这样说，羊毛项目也是互联网项目门槛最低，最稳的项目之一。有些人薅羊毛，日挣几块几十不等，但是有些人却能够日入过万这是为什么呢？

接下来小黑就来给大家科普一下，羊毛主要有哪几个类型

1、搞补贴薅羊毛

敢于做补贴的大佬中，之前只有滴滴和美团，但前段时间“共享单车”出现了，也加入了补贴当中。形式分别有“充返活动”、“免费骑”、“红包车”、“宝箱车”等等，这些活动不仅方便了平台的推广，也方便了羊毛党。

2、P2P薅羊毛P2P的羊毛多到简直让人眼花缭乱！例如利用自己的信息在一些不同的平台上注册，就可以获取新手注册奖励、绑定银行卡奖、新手标高利率补贴等，等新手羊毛薅完后，有的平台会不定时发放一些羊毛鼓励用户投资，比如送加息券或者投资本金一类的。上面这种单干的只能算是羊毛客，专攻P2P薅羊毛的职业羊毛党则会组团行动，羊头便是羊毛党的领头人，主要是为群内羊毛党们提供各种平台的优惠信息，甚至组织羊毛党们与平台谈判，以获得更多的优惠。如果有资金，

是属于资深的P2P投资者，注意是赚投资收益，但也有几个账号，一般会撸收益几百-或上千元的大羊毛，如陆金所、你我贷等等，一个账户投资几千，羊毛收益大几百，多个账号撸，一个平台的活动就可以赚大几千。一个月下来收益也可观。

3、刷单刷单是羊毛党最早期的玩法，一个人手上没有150个真实帐号，真实身份证都不好意思说自己是羊毛党，以前是在yy刷淘宝单，后来慢慢发展到有什么企业或平台有补贴活动。羊毛党就一拥而上，刷外卖补贴也是一种方法，详情请去看我以前的文章，有一篇专门介绍外卖行业的。

4、羊毛网站和多帐号如果你百度下薅羊毛你就会发现有很多专门介绍薅羊毛的网站，里面还会发布各种活动，如果有一个人气还不错的羊毛网站，和自己的会员群，这些会员就是薅羊毛的最佳客户，每单抽个10块，轻轻松松月入上万，如果有50套真实的账号，具体如何获得就省略，其它人多的甚至有150套真实的账号，一个平台的收益50元，50个账号都做一边，就收益2500元，靠这么多账号，真的是吃香喝辣。