



Saddle在不提到发币的情况下，用了六个月运营和捕获流动性。接着，他们发布代币经济学方案的时候，将很大一部分代币分配给了早期提供流动性的用户。他们代币总量的15% 被分配给早期的流动性提供者。但是用户不能马上得到全部并且抛售，代币会在两年内被授予，并且它们交易的许可要通过社区提案来确定。我喜欢这种空投的方式。这是一个较为缓慢的释放速度，不会一次性发放大量代币，并且需要用户不断地使用平台，至少要检视它们解锁的代币。相比之下，普通的空投方式是人们一次性拿到所有的代币，但这种方式往往效果不佳。因此，如果你要进行空投，可以考虑采用类似Saddle的策略。

JPEG 'd : 捐赠

当 JPEG 推出他们的代币时，他们通过“捐赠”活动出售了最初30% 的代币。你把 ETH 发送到一个合约里，会获得30%的代币分成，然后所有的捐款一旦都被收集起来，你就会收到 JPEG代币，代币的数量是取决于你的捐款数量与总量的比例。对他们来说，采取这样的策略很重要，因为他们需要一个巨大的资金池，以便能够持有 NFT 作为抵押品。如果人们用他们的 NFT 借款，JPEG 需要能够迅速清算这些 NFT，所能够通过捐赠事件募集到庞大的资金是有意义的。通过这种方式，每个人都在合约中注入资金，然后根据用户相对于其他人的贡献分得一部分代币，能够做一个更自然的价格发现。

Convex : 空投 & 交互奖励

我的每一篇关于代币经济学的文章都会提到Convex。他们的回报主要集中在新增的和现有的Curve流动性提供者身上，这为 Convex 的新平台带来了大量的流动性。首先，他们空投了1% 的 CVX 代币给 veCRV 的持有者。随后，他们分配了50% 的 CVX 释放量作为平台交互的奖励，用于激励那些质押Curve流动性代币的用户，并且释放率稳步下降：

~~因此，他们不再为自己的代币发行普通的流动性债券，也不再把CRV作为交易代币，而是允许人们以折扣价用 CVX 和 CRV 等其他代币交易 BTRFLY代币。~~

这使得他们成为这些代币最大持有者之一：