



随着币价持续暴跌，显卡的价格也开始大幅度下降。与此同时，产能正在逐渐恢复，成本跟着下降，所以显卡降价也是理所当然。据外媒报道，本月中旬，英伟达向显卡合作厂商发出通知，表示因成本下降，GPU的价格将降低8%到12%。此举将会促进最终的显卡成品降价，降价幅度至少为8%。

另外，也有消息称今年晚些时候，RTX 40系列将问世，因此也会对现有市面上的显卡带来冲击。

很明显，持续两年的显卡热退潮，显卡进入了降价周期。即使如此，对很多人来说目前的价格仍旧不是理想价格，况且新系列显卡也颇具诱惑力，消费者仍在观望。

黄牛“玩崩”了？

显卡价格上涨无可争议，但一张发售价5000元的显卡被炒到20000元，这离不开黄牛的暗箱操作。很显然，显卡溢价给黄牛提供了巨大的炒作空间，用高价买后再以更高的价格出售。

去年618前后，币价出现下跌，这让翘首以待的消费者看到了显卡降价的希望。但事与愿违，显卡的价格依旧居高不下，这无疑激起了玩家们的集体反抗

网上最早流传着一个脑洞：假如人人都把自己的显卡低价挂到闲鱼上售卖，那黄牛长期把持的超高价格就会失去竞争力，从而倒逼显卡降价。

这个脑洞存在一个非常明显的漏洞，万一黄牛趁机收购这些低价显卡，这个举措岂不是在为黄牛提供货源？所以，玩家在闲鱼上低价售卖的大量显卡只是挂名，黄牛

拍到货后，长时间内并不会收到货。其真实目的是，为了让黄牛的卖卡信息被淹没在“低价显卡”当中，从而拉高黄牛的交易难度。

除此之外，在京东和淘宝，一旦有黄牛出售天价显卡，玩家便立刻大批量下单，但不付款，一旦失效，便再次下单，循环往复，以此来锁定商家库存。其中，一网友以一己之力锁了1103订单，且配言“无卡阶级联合起来，拍下不付款，和奸商玩一玩”。

“零态 LT” 的一篇文章中透露，很多中间商的资金链是十分脆弱的，他们用借贷的资金高价收卡，同时用更高的价格出售，以此来赚取差价。但如果能够想办法让他们卖不出去，商家资金回笼速度变慢，资金链一旦断裂，他们就没办法继续做倒爷生意了。

不可否认，上架低价及原价的“空气卡”和“做空”电商手中的显卡，确实一定程度上压制了黄牛。有贴吧网友爆料称，目前已有卡商几天亏了近10万元，还有部分卡商在贴吧诉苦。

只可惜，玩家的反抗虽然抵制了黄牛，但显卡的价格始终没有回落。直至今年年初，才出现明显的下降趋势，也让黄牛进入“冷静期”。

目前，黄牛手中的显卡想要脱销，降价可能是唯一的选择。其实倒卖和股票有着异曲同工之处，买和抛看的都是时机。很显然，手里还有多张显卡的黄牛势必翻车了。同时，矿工也急于卖掉手中的显卡，流入市场的显卡必定会增多且真假难辨，购买显卡的用户如非刚需，不会轻易下手。

降价？其实还是贵了

英伟达公布的数据显示，相比前两年，就算没有黄牛囤货，游戏玩家想升级新一代显卡也要多花约2000元。这一操作可能预示，显卡变贵已经成为不可逆转的大趋势。

与此同时，电脑的出货量与日俱增，稀缺的显卡势必会成为众矢之的。IDC数据显示，2020年，全球PC市场出货量超3亿台，同比增长13.1%，创下近年来新高。其中，2020年第四季度全球PC出货量同比增长26.1%，达到9160万台。

此番降价，大众最关心的一个问题是，显卡的降价底线在哪？

目前大部分显卡都还没有回落到最低价格，很多“等等党”还在翘首以待，期待显

卡继续降价。事实上，这波降价潮目前只出现在中高端显卡，1650及以下的中低端显卡目前的市场价格仍然变化不大。

例如，2020年7月，王先生购入英伟达GTX 1660S时花费了1599元，最贵的时候是去年4月份，已然涨到了三千五元，现在的价格还高达两千五左右。“没想到溢价这么严重，幸好买的早，现在只能靠这个显卡活了，换都换不了。”